

## **Amplo by Luxan se développe en Suisse romande !**

Poste : Responsable commercial·e – secteur créatif et culturel

Lieu : Lausanne (ou Genève, selon implantation)

CDI entre 80 % et 100 % selon profil | Entrée en fonction : à convenir

### **Votre mission**

Amplo, partenaire RH des professionnel·les du secteur créatif et culturel, recherche un·e responsable commercial·e motivé·e et engagé·e pour accélérer son développement en Suisse romande.

Votre rôle ? Déployer la stratégie commerciale, faire connaître Amplo et accompagner les artistes, freelances et structures culturelles dans la gestion de leurs projets. Vous serez à la fois ambassadeur·rice de notre marque, expert·e en solutions RH et moteur du développement de notre réseau.

### **Vos responsabilités**

#### **Développement commercial & prospection**

- Mettre en place une stratégie commerciale adaptée au marché suisse romand en concertation avec la direction
- Identifier de nouvelles opportunités et assurer une prospection efficace auprès des professionnel·les des industries créatives et culturelles
- Établir et entretenir un réseau solide de client·es et partenaires (B2B et B2C)
- Suivre l'évolution du marché et proposer des actions stratégiques pour renforcer la présence d'Amplo

#### **Suivi client & gestion opérationnelle**

- Accompagner les client·es dans l'utilisation des services Amplo et assurer un suivi personnalisé
- Veiller à la bonne gestion des dossiers et garantir le respect des engagements contractuels
- Assurer une communication fluide avec les équipes internes et partenaires externes

#### **Communication & développement de notoriété**

- Animer des formations, conférences et présentations sur les solutions Amplo et les enjeux du secteur

- Représenter Amplo auprès des médias et des acteur·rices clés du secteur
- Mobiliser votre réseau pour valoriser Amplo et soutenir les industries créatives et culturelles en Suisse romande

### Encadrement & management

- Construire et encadrer une équipe de consultant·es Front Office en Suisse romande
- Assurer le recrutement, la formation et l'accompagnement des nouveaux collaborateur·rices
- Définir les objectifs et garantir leur suivi

### Administration & reporting

- Assurer le suivi des prospects et des client·es dans notre base de données
- Garantir la confidentialité des données et veiller au respect des normes en vigueur

### Profil recherché

#### Expérience & compétences

- Excellente connaissance du secteur culturel et créatif en Suisse romande
- Expérience confirmée en vente, développement commercial et gestion de réseau
- Aisance relationnelle, capacité à fédérer et à travailler de manière autonome
- Compétences en négociation et gestion de partenariats

#### Langues

- Français & Anglais courant obligatoire
- La maîtrise de l'allemand est un atout

#### Formation & expérience

- Master en commerce, marketing ou communication
- 5 ans d'expérience en développement commercial, idéalement dans les industries créatives
- 2 ans d'expérience en gestion d'équipe

## Ce que nous offrons

- Contrat à durée indéterminée entre 80 % et 100 %, selon profil
- Rémunération attractive & avantages sociaux
- Un environnement dynamique et stimulant
- Poste basé en Suisse romande

👉 Intéressé·e ? Envoyez votre CV + lettre de motivation à : [info@amplo.swiss](mailto:info@amplo.swiss)